

Ringkasan Eksekutif

Besarnya laju pertumbuhan aktivitas pembangunan di Indonesia serta tingginya pertumbuhan ekonomi di Indonesia, memicu banyaknya bisnis-bisnis baru berskala mikro di Indonesia untuk ikut serta dalam pertumbuhan ekonomi negara. Seiring perkembangan Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) di Indonesia, banyak sekali perusahaan besar yang memanfaatkan kesempatan tersebut dengan cara menyediakan bahan baku yang diperlukan sebuah bisnis baru seperti *packaging*, *raw material*, dan sebagainya untuk mengejar *economies of scale*. Namun, para UMKM tidak dapat membeli kebutuhan tersebut karena adanya keterbatasan modal. Karena pembelian dalam kuantitas rendah, harga yang didapatkan pun menjadi lebih mahal. Hal ini dapat menghambat pertumbuhan jalannya UMKM tersebut.

Melihat peluang bisnis yang ada dari permasalahan yang ditemukan, TemanBerbisnis ingin membantu UMKM bidang *food and beverages* (F&B) dalam menyelesaikan permasalahan tersebut. TemanBerbisnis merupakan sebuah *platform website* yang membantu UMKM bidang F&B dalam melakukan pembelian *packaging*. UMKM yang memiliki keterbatasan modal tentunya mengalami kendala dalam pembelian *packaging*, karena perusahaan yang menyediakan *packaging* tersebut memiliki ketentuan yang memberatkan UMKM seperti pemesanan minimum.

Dengan adanya TemanBerbisnis, UMKM yang memiliki keterbatasan modal dapat memesan berapa pun *packaging* yang diperlukan dengan harga yang *affordable*, sesuai modal perusahaan baru tersebut tanpa adanya ketentuan MOQ. Hadirnya TemanBerbisnis tidak hanya membantu para UMKM dalam perkembangan bisnisnya, namun juga berperan sebagai distributor yang dapat membantu perusahaan besar yang menyediakan *packaging* tersebut dalam meningkatkan penjualan perusahaan mereka.

Kata Kunci	:	UMKM, <i>packaging</i> , <i>website</i> , <i>food and beverage</i> , pemesanan minimum.
Bidang Usaha	:	Service

Executive Summary

As the development activities and economic growth in Indonesia rise up, the number of new small businesses in Indonesia start to rise and participate in the country's economic growth. Along with the growth of Indonesian small businesses, many large companies take advantages of the opportunity by providing the raw materials needed by the small business such as *packaging*, raw materials, etc. to pursue economies of scale. However, because of the limitations of financial capital owned by small business, raw materials, *packaging*, and other main materials cannot be purchased in high quantity or bulk. Due to purchases in low quantity, the price becomes more expensive. This can hamper the growth of the new businesses.

Based on the problem occurs, we can see a business opportunity with TemanBerbisnis that aims to help small business in the matter. TemanBerbisnis is a *website* platform that helps small businesses in purchasing *packaging*. When purchasing *packaging*, the new business has limited capital, because the company that provides the *packaging* needed has provisions that can be a problem for new business such as the Minimum Order Quantity (MOQ) of goods.

With the existence of TemanBerbisnis a new company with limited financial capital can *order* any *packaging* needed at an affordable price, according to the financial capital owned by the small businesses. TemanBerbisnis will deliver their *orders* according to the customer's address. The presence of TemanBerbisnis not only helps new businesses to develop their business, but also act as a bridge for large companies that provide these *packaging* to reach smaller customers and increase their sales.

Keywords	:	Small business, packaging, website, food and beverage, Minimum Order Quantity (MOQ).
Field of Business	:	Service