

RINGKASAN EKSEKUTIF

Pertumbuhan jumlah populasi di Indonesia yang diiringi dengan perubahan perilaku manusia memberi dampak pada industri penyedia jasa terutama jasa pelaksanaan perayaan acara. Hal ini mengakibatkan munculnya kebutuhan akan penyedia jasa perencanaan acara bersamaan dengan kendala-kendala terhadap penyedia jasa yang sudah ada.

Pengembangan jasa *party* dan *surprise planner* memiliki beberapa keunggulan dibandingkan dengan jasa *event organizer* yang ada sekarang. Antara lain adalah penyediaan media konsultasi menyeluruh dan pendampingan dengan konsumen dari awal hingga setelah acara yang memastikan jasa tersampaikan dengan baik dan sesuai dengan ekspektasi konsumen. Hal yang tentunya belum bisa dijawab oleh jasa-jasa yang ada saat ini.

Dengan investasi awal Rp50,000,000, Penjualan jasa Lunar Surprise Planner diprediksi akan mencapai keuntungan bersih sebesar Rp185,062,514 pada tahun pertama dan mencapai *payback period* dalam 8 (delapan) bulan dan 26 (dua puluh enam) hari.

Berdasarkan data-data yang telah didapatkan dan analisis yang telah dilakukan, pengembangan bisnis Lunar Surprise Planner memiliki prospek yang cukup besar dan masih terus dapat dikembangkan. Ini demi mendukung tujuan dan dasar awal yakni untuk memenuhi kebutuhan konsumen dalam merayakan acara untuk sanak saudara tercintanya.

Kata Kunci	:	Jasa, Perencanaan Acara, Perayaan, Personal, Acara
Bidang Usaha	:	<i>Event Organizing, Services</i>

EXECUTIVE SUMMARY

The growth of population in Indonesia that goes hand in hand with changes in peoples behavior has impacted the services industry especially to event organizers. This resulting in growing needs of planner services and growing pain and obstacles of existing service providers.

Development of party and surprise planner services itself has some excellence over its predecessors of existing services. One of them is the ability to provide consultancy medium and being an accompaniment in the process from the very beginning to the end that enables service provider to make sure the service is delivered with utmost precision and fulfilling client's expectation.

With initial investment of Rp50,000,000. Lunar Surprise Planner is forecasted to be able to generate net income which amounted to Rp185,062,514 in the first year of business and achieve payback period within 8 (eight) months and 26 (twenty six) days.

Based on the data and analysis that writes made, the development of Lunar Surprise Planner has a considerable prospect and can be further developed. All of this to make sure that we fulfill our base dream of supporting a consumer's need in celebrating special events or days for their loved ones.

Keywords	:	Service, Event Planning, Celebration, Personal, Event
Field of Business	:	Event Organizing, Services